

STARTEN IN HERNE UND IM VEST

2. HALBJAHR 2025



Herne
Business



Kreis
Recklinghausen
STARTERCENTER

Vertrieb ist zu 60 % Fleiß und zu 20 % Glück – und der Rest ist ein Plan.

Verkaufen mit Haltung – Kundengewinnung auf deine Art

Inhalt

Du hast ein gutes Angebot, aber zu wenig Anfragen? Du weißt, dass du aktiv auf Kundschaft zugehen musst – hast aber keine Ahnung, wie du anfangen sollst? Dann ist dieses Webinar genau das Richtige für dich.

Viele Gründende haben keine Angst vor Arbeit – denken aber „Vertrieb kann ich nicht“. Zu aufdringlich, zu technisch, zu unklar? Das geht auch anders. In diesem Webinar entwickelst du eine verständliche, ehrliche und machbare Vertriebsstrategie, die zu dir und deinem Business passt – auch wenn du gerade erst startest.

Du lernst, wie du dein Angebot auf den Punkt bringst, was Menschen wirklich überzeugt – und wie du vom Erstkontakt zur verbindlichen Anfrage kommst, ohne dich zu verbiegen. Gemeinsam schauen wir auf passende Kanäle, einfache Tools und die ersten Schritte, um aus Kontakten echte Kundinnen und Kunden zu machen. Und ja: Wir reden auch über Routinen – denn Vertrieb ist nicht schwer, wenn man weiß, was man regelmäßig tun muss.

Am Ende hast du nicht nur Klarheit, sondern auch einen konkreten Fahrplan für deine nächsten Wochen in der Hand. Damit du ins Tun kommst – strukturiert, sichtbar und selbstbewusst.

Themen

- Grundlagen & Haltung zum Vertrieb
- Warum Menschen kaufen
- Botschaft & Nutzenversprechen
- Vertriebskanäle & Planung
- Kundenkontakt & Abschluss

Zielgruppe

Existenzgründerinnen und -gründer, junge Unternehmen

Referentin

Heike Klecha, sisu4u, Recklinghausen

Kosten

Keine

Anmeldung

STARTERCENTER Kreis Recklinghausen

Tel.: 0 23 61 - 53 43 30; E-Mail: startercenter@kreis-re.de

Termin

- 22. Und 25. September 2025; jeweils 15:00 – 17:00 Uhr

Ort Online